

دکتر محسن حق‌شناس

مشاور مالی، مالیاتی و توسعه کسب‌وکار



از شناخت مسئله
تا طراحی راهکار
و همراهی در اجرا

دانش تخصصی، تجربه اجرایی

دکتری

مدیریت مالی و مدیریت کسب‌وکار

کارشناسی ارشد

مدیریت مالی

کارشناسی

حسابداری

فعالیت حرفه‌ای از سال ۱۳۹۴ - خدمات در سراسر ایران

۰۹۱۲ ۰۱۸ ۳۸۰۸

شناخت دکتر محسن حق‌شناس

نگاهی به مسیر حرفه‌ای

دکتر محسن حق‌شناس، مشاور مالی، مالیاتی و توسعه کسب‌وکار، فعالیت حرفه‌ای خود را از سال ۱۳۹۴ در همراهی با مدیران، صاحبان کسب‌وکار و تیم‌های مالی دنبال کرده است. این مسیر، از انجام امور حسابداری و مشاوره تا بررسی پرونده‌ها، سامان‌دهی ساختار مالی و تدوین راهبرد کسب‌وکار را در بر می‌گیرد. تجربه در مدل‌های متنوع فعالیت، پشتوانه نگاه ایشان به ارتباط میان عدد، فرایند و تصمیم‌گیری است.

ایشان مدیرعامل و مؤسس مجموعه مدیر حساب بوده و در رزومه حرفه‌ای خود، سابقه مشاوره مالی و مالیاتی در مؤسسه آقای مالیات، همکاری با هلدینگ‌های تولیدی و بازرگانی و همراهی شرکت‌های خدماتی را معرفی کرده است. مشاوره شرکت‌های دانش‌بنیان، فناور، خلاق و نرم‌افزاری و مجموعه‌های مرتبط با پارک‌های علم و فناوری، بخش دیگری از این تجربه است.

در حوزه مالی، تمرکز فعالیت‌ها بر تحلیل فروش، خرید، بانک، موجودی، هزینه و سودآوری؛ طراحی گردش اسناد و کنترل‌های داخلی؛ برنامه‌ریزی مالی و بودجه؛ و مدیریت نقدینگی، مطالبات و تعهدات قرار دارد. هدف این رویکرد آن است که اطلاعات حسابداری، علاوه بر ثبت رویدادها، به گزارشی قابل استفاده برای تصمیم‌گیری مدیر تبدیل شود.

در حوزه مالیاتی، بررسی اسناد و ابلاغیه‌ها، شناخت منشأ اختلاف، تنظیم پاسخ مستند و همراهی در مراحل رسیدگی، در کنار اصلاح فرایندهای داخلی مطرح است. در توسعه کسب‌وکار نیز عارضه‌یابی، طراحی راهبرد رشد، سیستم‌سازی، تعیین مسئولیت‌ها، شاخص‌های عملکرد، تحلیل اقتصادی محصولات و بهبود ساختار فروش و پاسخ‌گویی تیم‌ها از محورهای فعالیت ایشان است.

ترکیب تحصیلات حسابداری و مدیریت مالی با مدیریت کسب‌وکار، در کنار فعالیت آموزشی و عضویت‌های حرفه‌ای، مبنای نگاه چندوجهی ایشان به مسائل سازمان است. در این نگاه، مسئله مالی صرفاً با یک عدد و مسئله رشد صرفاً با افزایش فروش سنجیده نمی‌شود؛ نقدینگی، سودآوری، ریسک، منابع انسانی و توان اجرای سازمان باید در کنار هم دیده شوند.

حوزه‌های تخصصی و حرفه‌ای

دانش در خدمت تصمیم و اجرا

۰۱

نظام مالی و کنترل مدیریتی

تحلیل فروش، هزینه و سودآوری؛ طراحی گردش اسناد، کنترل‌های داخلی، بودجه و گزارش‌های مدیریتی.

۰۲

نقدینگی و سرمایه در گردش

بررسی مطالبات، تعهدات و جریان نقد؛ ایجاد دید روشن‌تر برای تصمیم‌های مالی و عملیاتی.

۰۳

رسیدگی و دفاع مالیاتی

تحلیل اسناد و ابلاغیه‌ها، شناسایی منشأ اختلاف، تنظیم لایحه و پیگیری مراحل رسیدگی در حدود صلاحیت و قرارداد.

۰۴

راهبرد و سیستم‌سازی

طراحی نقشه رشد، مستندسازی فرایندها، تعیین مسئولیت‌ها و تبدیل هدف‌های مدیریتی به برنامه اجرایی.

۰۵

فروش و توسعه بازار

تحلیل اقتصادی محصول و مشتری، قیمت‌گذاری، حاشیه سود و بهبود تجربه مشتری.

۰۶

آموزش و توانمندسازی

آموزش کاربردی در حوزه‌های مالی، مالیاتی، حسابداری و مهارت‌های موردنیاز مدیران و تیم‌ها.

عضویت‌ها و گواهی‌های حرفه‌ای و بین‌المللی

عضو انجمن مدیران مالی حرفه‌ای ایران عضو انجمن حسابداران خبره ایران

دارای گواهی
MPT اتریش

دارای گواهی
ACCA انگلستان

عضو انجمن
ACCA انگلستان

شناخت صنعت، مبنای انتخاب راهکار

تجربه در مدل‌های متنوع کسب‌وکار

۰۱

تولید، صنعت و زنجیره تأمین

همراهی با هلدینگ‌های تولیدی، گروه‌های صنعتی، تولیدکنندگان، کارخانه‌ها، صنایع معدنی، خودرو و قطعه‌سازی؛ با توجه به ارتباط خرید، موجودی، بهای تمام‌شده، فروش و نقدینگی.

۰۲

پیمانکاری، ساختمان و پروژه

تجربه در مجموعه‌های پیمانکاری و پروژه‌محور، فعالیت‌های عمرانی، ساختمانی و تأسیساتی؛ با توجه به اسناد، تعهدات، گردش نقد و تفاوت‌های مالی و قراردادی پروژه‌ها.

۰۳

بازرگانی و فعالیت‌های بین‌المللی

مشاوره مجموعه‌های بازرگانی، واردات، صادرات و تجارت خارجی و ساختارهای هلدینگ؛ با تمرکز بر شناخت مدل درآمد، گردش پول، هزینه‌ها و نیازهای گزارش‌دهی مدیریتی.

۰۴

فناوری، دانش‌بنیان و کسب‌وکار دیجیتال

همکاری با شرکت‌های دانش‌بنیان، فناور، خلاق، نرم‌افزاری و کسب‌وکارهای اینترنتی و مجموعه‌های مرتبط با پارک‌های فناوری؛ با توجه به ویژگی‌های مدل کسب‌وکار و مسیر توسعه آن‌ها.

۰۵

خدمات، آموزش، تبلیغات و سلامت

تجربه مشاوره مؤسسات آموزشی، مجموعه‌های تبلیغاتی، شرکت‌های خدماتی، کلینیک‌ها و بیمارستان‌ها؛ با تأکید بر ساختار درآمد، هزینه، فرایندها و کنترل مدیریتی متناسب با خدمت.

۰۶

بازارهای مالی، پخش و کالاهای سرمایه‌ای

حوزه‌های معرفی‌شده در رزومه شامل بانک و تأمین مالی، بازارهای ارزی و پلتفرم‌های تبادل، پخش و خرده‌فروشی، طلا و کالاهای سرمایه‌ای است. دامنه هر همکاری بر اساس موضوع و توافق همان مجموعه تعیین می‌شود.

مجموعه‌های معرفی‌شده در رزومه‌های حرفه‌ای

بخشی از سوابق همکاری

فناوری و کسب‌وکار دیجیتال

پارک فناوری پردیس
پارک علم و فناوری شریف
پارک علم و فناوری تهران
پارک فناوری فاوا
اسنپ

صنعت، عمران و تجارت

هلدینگ بهمن موتور
هلدینگ بین‌المللی بهکار
عمران شهرهای جدید
هلدینگ زیبا سازان
منطقه ویژه اقتصادی لامرد
شرکت اجزا صنعت
شرکت آجر سفالین

خدمات مالی و کالاهای سرمایه‌ای

بانک اقتصاد نوین
XChief
طلای زر نوش
گالری علیرضا اشکبوس

آموزش، خدمات و سلامت

آکادمی امید فدوی
مؤسسه آقای مالیات
کالج حسابداری
لابراتوار یاقوت
فدراسیون پزشکی ورزشی
هلدینگ دی‌ان‌ای یونیون

نمونه مجموعه‌های معرفی‌شده در سوابق همکاری؛ نام آن‌ها به معنی استخدام فعلی، نمایندگی رسمی یا تأیید خدمات از سوی آن مجموعه نیست. نوع و دوره هر همکاری می‌تواند متفاوت باشد.

مسير همكاري روشن و قابل پيگيري

گفت‌وگو، طراحي و همراهي

۰۱ شناخت وضعيت موجود

بررسي موضوع، اسناد و اطلاعات كليدي؛ شناسايي گلوگاه‌ها و اولويت‌بندي نيازهاي واقعي كسب‌وكار.

۰۲ تعيين دامنه و نقشه اقدام

روشن‌کردن هدف، مسئوليتها، اطلاعات موردنياز، خروجي‌هاي مورد انتظار و شيوه گزارش‌دهي، پس از بررسي و توافق.

۰۳ همراهي در اجرا و پايش

پيگيري اقدامات توافق‌شده، مرور گزارش‌ها و شاخص‌ها و اصلاح مسير بر اساس واقعيتهاي اجرايي مجموعه.

توافق روشن پيش از شروع

موضوع، اطلاعات موردنياز، مسئوليتها، زمان‌بندي و هزينه پس از بررسي اوليه و توافق روشن مي‌شود. پذيرش پرونده به معني تضمين نتيجه يا اعلام وقت قطعي نيست.

ارتباط مستقيم

همراه كسب‌وكارها در سراسر ايران

دفتر تهران و دفتر اندیشه

mohsenhaghshenas.com

۰۹۱۲ ۰۱۸ ۳۸۰۸

info@mohsenhaghshenas.com